

Bâtir sa pratique de rêve

Donnez-vous une organisation qui vous permettra de vous épanouir pleinement au travail en mettant en place des systèmes et protocoles qui ont fait leurs preuves.

Objectifs éducationnels

Profitez d'un programme intensif de 2 jours qui traite de votre avenir et de votre qualité de vie au travail. Une formation qui présente les vrais enjeux qui différencient la simple pratique de la pratique exceptionnelle, bien organisée, efficace et harmonieuse. Le programme couvre les quatre piliers fondamentaux d'une pratique à succès :

Votre équipe • Vos patients • Votre horaire • Votre environnement physique

Contenu

OPTIMISEZ LES 4 SIGNES VITAUX DE VOTRE PRATIQUE DENTAIRE :



VOTRE ÉQUIPE

- Clarifiez les rôles et responsabilités de chaque poste, incluant celui maintenant très important de coordonnatrice de plans de traitement
- Menez des réunions dynamiques qui donnent des résultats et maintiennent l'enthousiasme chez vos troupes
- Développez un engagement et un leadership chez l'ensemble des membres de votre équipe et diminuez la résistance au changement
- Améliorez votre qualité de vie au travail en pouvant compter sur une équipe alignée et motivée



VOS PATIENTS

- Faites vivre à vos patients une expérience client structurée et personnalisée qui vous démarque
- Augmentez le nombre de nouveaux patients en définissant encore davantage votre image de marque
- Développez un examen minutieux et une présentation aux patients qui favorisent leur adhésion aux traitements suggérés
- Assurez un suivi adéquat des plans de traitement en attente de décision afin d'éviter que la situation du patient ne se détériore
- Cessez de perdre des patients en mettant en place un système de rappel efficace et éprouvé



VOTRE HORAIRES

- Diminuez les retards et les imprévus en ayant une gestion rigoureuse de vos blocs horaires
- Développez une politique claire en regard des rendez-vous manqués et annulés
- Développez un horaire personnalisé par types de traitements qui tient compte de vos déplacements
- Vivez enfin des journées rentables et surtout agréables grâce à une meilleure gestion de votre horaire



VOTRE CLINIQUE

- Assurez-vous en temps réel de compter sur suffisamment de salles et d'effectifs pour gérer adéquatement la croissance de votre achalandage
- Sachez comment utiliser efficacement votre salle de consultation afin d'en maximiser les retombées
- Optimisez l'utilisation de vos technologies et faites-en un investissement judicieux, non une dépense

En plus de profiter des outils et protocoles organisationnels qui vous seront présentés, venez vivre en équipe une expérience incomparable qui rechargera vos batteries et qui générera l'enthousiasme de tout votre groupe.

Une formation mature, élaborée par des experts du domaine et rendue par un conférencier dynamique et inspirant.

À qui s'adresse cette formation?

Cette formation a été développée pour le dentiste et toute son équipe. La présence du dentiste est toutefois obligatoire. L'expérience nous démontre que c'est la meilleure façon d'assurer l'intégration en clinique des notions apprises lors de la formation. Nous offrons également un service de soutien directement à vos bureaux afin de vous aider à implanter stratégiquement les notions et protocoles appris lors de cette formation.

Dates

24-25 octobre 2025

Lieu

Institut dentaire international (IDI) au Quartier DIX30

6000, boul. de Rome, suite 210, Brossard (QC) J4Y 0B6 (stationnement intérieur gratuit)

Pour votre hébergement, notre voisin immédiat : Hôtel Alt Quartier DIX30

6500, boul. de Rome, Brossard (QC) J4Y 0B6 • www.germainhotels.com/fr/hotel-alt/quartier-dix30

Conférencier



Denis Massé

Diplômé du Collège Edouard-Montpetit en 1980, il continue sa formation avec le certificat en hygiène dentaire à l'Université de Montréal puis l'International Association for Orthodontics, l'Institut dentaire international, l'Académie St-Pierre et le Las Vegas Institute. Clinicien d'expérience et conférencier passionné, il agit maintenant à titre de directeur de programmes à IDI.

Divulgaration aux participants : Il n'existe aucune relation financière pertinente entre cet(ces) enseignant(s) de cette activité de formation continue susceptible de créer des conflits d'intérêts.

Unités de formation continue (FC)

Dentiste : 14 Unités FC (théorie : 14 heures)

Hygiéniste : 14 Unités FC (théorie : 14 heures)

Pour tous les dentistes membres de l'ODQ, la politique de formation continue prévoit que chaque heure de formation théorique procure 1 unité FC, et que chaque heure de formation pratique « hands-on » procure 2 unités FC. Pour les hygiénistes dentaires membres de l'OHDQ, la politique de formation continue fonctionne en heures d'activité de formation, que ce soit théorique ou pratique.

Horaire

Jour 1 : de 8 h 30 à 17 h 00 – Cours (dîner inclus)
de 17 h 00 à 18 h 00 – Cocktail de graduation

Jour 2 : de 8 h 30 à 17 h 00 – Cours (dîner inclus)

Coûts*

Dentiste : 1 995 \$

Membre du personnel : 995 \$ (50% de rabais par membre du personnel additionnel à partir de la 13^e personne appartenant à la même équipe)

Contactez-nous ou consultez notre site d'inscription en ligne pour connaître nos diverses modalités de paiement et/ou mensualités.

* Plus taxes applicables. Un dépôt par carte de crédit est exigible à titre de confirmation, le solde étant requis au plus tard 14 jours avant le début de la formation (sauf si vous vous inscrivez dans les 30 jours précédents le début de la première journée de la formation). Le contenu du programme peut être modifié sans préavis. Un remboursement ou une note de crédit sera possible si une annulation écrite parvient à nos bureaux 21 jours avant le début de la formation. Notez toutefois que des frais administratifs de 10 % du prix original non escompté de la formation seront retenus (et les rabais de quantité et/ou gratuité associés seront réajustés), non remboursable, mais transférable sur une nouvelle transaction dans le programme en cours sur une ou plusieurs formations/services de consultation. Advenant une somme résiduelle, prévoir sa perte si non utilisée. Les places étant limitées, aucun remboursement ni note de crédit ne seront accordés sur une annulation formulée moins de 21 jours avant le début de la formation.

«Notre clinique allait très bien mais nous nous sentions un peu dans une impasse. Nous trouvions que nous manquions de protocoles et que nous avions du désordre. Nous savions que nous avions beaucoup de potentiel et que nous pouvions aller encore plus loin, faire mieux et être meilleur. IDI nous a aidé à exploiter ce potentiel»

Ann Tran-Viet, DMD

«Bâtir sa pratique de rêve... C'est un titre accrocheur certes, mais un titre qui s'est avéré, à juste preuve, une révélation pour notre organisation. Je crois profondément qu'afin de rayonner, toute organisation doit impérativement investir dans le développement et la formation de ses membres et à ce titre IDI est certainement un partenaire de choix.»

Alain Quinn, DMD

**INSCRIPTION EN LIGNE : consultez notre site web au www.idi.org
INFORMATION : contactez-nous au 1 877 463-1281**