

Gérez votre entreprise et apprenez la langue des affaires

Gestion financière d'une clinique dentaire

Objectifs éducationnels

La dentisterie est une profession passionnante axée sur la santé et le bien-être des gens, mais c'est aussi un service professionnel exercé dans un contexte privé et une entreprise commerciale qui doit sa survie et son succès à la qualité de sa gestion. Les cours de gestion de cabinet sont souvent axés sur le leadership des intervenants et la communication. Il y a plusieurs façons d'assurer le succès, et stimuler la croissance en est une. Contrôler les chiffres, connaître les forces et faiblesses de notre entreprise, objectiviser les investissements et avoir des connaissances objectives et concrètes pour mieux gérer nos cliniques au quotidien sont des compléments essentiels à ces formations et permettent de potentialiser, de canaliser et de pérenniser la croissance.

Contenu

- Comptabilité financière : faire parler les états financiers
- Comptabilité de gestion : prix de revient ou combien me coûte les soins que je prodigue?
- Finance d'entreprise : la valeur actualisée nette (VAN) ou calculer objectivement les opportunités d'investissement et les achats importants
- La valeur temps de l'argent
- Gestion des opérations : gérer les bris de service, planification de la production (ex : quand installer une salle supplémentaire ou embaucher du personnel?)
- Gestion de la chaîne d'approvisionnement : Just-in-Time, gestion d'inventaire
- Contrôle de la qualité : initiation au système Kaizen
- Gestion des systèmes d'information : la cohérence des bases de données
- Gestion stratégique : analyse de l'environnement concurrentiel
- La matrice FFOM
- Alignement stratégique et cohérence: « les bottines suivent les babines »
- Gestion de la clientèle : bien gérer les clientèles
- Le plan marketing : les 4P

Méthode d'enseignement :

- Cours didactiques en classe incluant des ateliers pratiques (analyse de EF sommaire; calcul de projet d'investissement; calcul de prix de revient)
- Matériel à prévoir : ordinateur portable avec Excel et une calculatrice financière (si possible)

À qui s'adresse cette formation?

Cette formation s'adresse au dentiste propriétaire actuel et futur et au gestionnaire de clinique dentaire qui désirent mieux comprendre les rouages financiers et les enjeux de gestion d'entreprise sans nécessairement faire un cours extensif de gestion. La compréhension des enjeux de gestion favorisera grandement le succès de l'entreprise.

Dates



14-15 janvier 2023

Lieu



Institut dentaire international (IDI) au Quartier DIX30

6000, boul. de Rome, suite 210, Brossard (QC) J4Y 0B6 (stationnement intérieur gratuit)

Pour votre hébergement, notre voisin immédiat : Hôtel Alt Quartier DIX30

6500, boul. de Rome, Brossard (QC) J4Y 0B6 • www.germainhotels.com/fr/hotel-alt/quartier-dix30

Conférencier



Dr Simon Roy

DMD, MBA, MICOI, MAAIP

Le Dr Roy est dentiste propriétaire depuis une vingtaine d'années, il a été professeur clinicien en orthodontie et orthopédie dentofaciale avant d'être présentement mentor en implantologie à IDI. Tôt dans sa pratique il s'est intéressé à la gestion d'entreprise et aux rouages internes y étant associés. Il a complété en 2021 une maîtrise en administration (MBA) spécialisée en gestion d'entreprises à l'Université Laval, et il poursuit des études en comptabilité de gestion. Il exerce à temps plein à Sherbrooke.

Divulgarion aux participants : Il n'existe aucune relation financière pertinente entre cet(ces) enseignant(s) de cette activité de formation continue susceptible de créer des conflits d'intérêts.

Unités de formation continue (FC)



Dentiste : 17 Unités FC (théorie : 11 heures / pratique : 3 heures)

Pour tous les dentistes membres de l'ODQ, la politique de formation continue prévoit que chaque heure de formation théorique procure 1 unité FC, et que chaque heure de formation pratique « hands-on » procure 2 unités FC. Pour les hygiénistes dentaires membres de l'OHDQ, la politique de formation continue fonctionne en heures d'activité de formation, que ce soit théorique ou pratique.

Horaire



De 8 h 30 à 16 h 30 – Cours (dîner libre)

Coûts*



Dentiste : 1 595 \$

Gestionnaire : 1 595 \$

PROMO À L'ACHAT DES 4 MODULES

4 995 \$/personne

Bien que les 4 modules soient complémentaires, aucun n'est un prérequis et ils peuvent être suivis à la carte.

Contactez-nous ou consultez notre site d'inscription en ligne pour connaître nos diverses modalités de paiement et/ou mensualités.

* Plus taxes applicables. Un dépôt par carte de crédit est exigible à titre de confirmation, le solde étant requis au plus tard 14 jours avant le début de la formation (sauf si vous vous inscrivez dans les 30 jours précédents le début de la première journée de la formation). Le contenu du programme peut être modifié sans préavis. Un remboursement ou une note de crédit sera possible si une annulation écrite parvient à nos bureaux 21 jours avant le début de la formation. Notez toutefois que des frais administratifs de 10 % du prix original non escompté de la formation seront retenus (et les rabais de quantité et/ou gratuits associés seront réajustés), non remboursable, mais transférable sur une nouvelle transaction dans le programme en cours sur une ou plusieurs formations/services de consultation. Advenant une somme résiduelle, prévoir sa perte si non utilisée. Les places étant limitées, aucun remboursement ni note de crédit ne seront accordés sur une annulation formulée moins de 21 jours avant le début de la formation.

**INSCRIPTION EN LIGNE : consultez notre site web au www.idi.org
INFORMATION : contactez-nous au 1 877 463-1281**

